Diese Checkliste erhebt keinen Anspruch auf Vollständigkeit und deren Umfang und Inhalt hängt massgeblich vom jeweiligen Franchisesystem ab. Bitte lassen Sie sich von einer Anwältin / einem Anwalt beraten. Die Checkliste listet nur stichwortartig auf, worüber aufgeklärt werden sollte und es ist deshalb notwendig, die einzelnen Punkte näher auszuführen.

CHECKLISTE

(Dokument zur vorvertraglichen Aufklärung)

für Franchisesysteme in der Schweiz

A. ALLGEMEINE INFORMATIONEN ÜBER DEN FRANCHISEGEBER

1. Unternehmensaufbau des Franchisegebers
2. Entwicklungsgeschichte des Franchisesystems
 - a. Entstehung
 - b. Expansion
 - c. Erfahrungswerte

B. ALLGEMEINE INFORMATIONEN ÜBER DAS FRANCHISESYSTEM

1. Anzahl Franchisenehmer
 - a. [_____]
2. Anzahl der im letzten Jahr vor Vertragsabschluss gewonnen Franchisenehmer
3. Aufgabenquote der Franchisenehmer
 - a. Aufgabenquote insgesamt im Durchschnitt pro Jahr
 - b. Aufgabenquote innerhalb der letzten 12 Monate vor Vertragsabschluss
4. Entscheidungsträger/-innen beim Franchisegeber
5. Geschäftsführer/-in des Franchisegebers
6. Ansprechpartner/-in für Franchisenehmer
 - a. Name
 - b. Position

7. Vertragsprodukte des Franchisesystems
 - a. Umfang der Vertragsprodukte
 - b. Grundsortiment
 - c. Zusatzsortiment
 - d. Diversifikationsortiment
 - e. Bezugspflichten
 - f. Werbekostenzuschüsse und weitere Zahlungen von Lieferanten
 - g. [_____]

8. Wesentliche Kooperationen zwischen Franchisegeber und Drittunternehmen
 - a. Lieferanten
 - b. [_____]

9. Aus- und Weiterbildung des Franchisenehmers
 - a. Grundausbildung
 - b. Laufende Schulungen

10. Jahrestagung / Gremium
 - a. Jahrestagung
 - b. Aufgaben und Arbeitsweise Gremium

11. Reporting und Controlling
 - a. Informationen durch Franchisenehmer
 - b. Überprüfung des Franchisenehmers
 - c. Externer/Interner Controller
 - d. Information über die Ergebnisse des Controllings an den Franchisenehmer

12. Corporate Identity des Franchisesystems
 - a. Corporate Identity
 - b. Corporate Design

13. Marketingkonzept
 - a. Überregional durch Franchisegeber
 - b. Lokal/Regional durch Franchisenehmer
 - c. Social Media

14. Gewerbliche Schutzrechte Franchisesystem
 - a. Eingetragene Schutzrechte (Marken, Patente, etc.)
 - b. Domain

15. Zahlungspflichten des Franchisenehmers
 - a. Einstiegsgebühr
 - b. Laufende Gebühr
 - c. Marketing Gebühr
 - d. Warenbezugspflichten (Umfang)
 - e. [_____]

16. Investitionssumme
 - a. Eigenkapital (Kapitalnachweis)
 - b. Fremdkapital

17. Laufzeit des Franchisevertrags
 - a. Feste Vertragsdauer ([_____] Jahre)
 - b. Voraussetzungen für Verlängerung
 - c. Kündigungsmodalitäten

18. Erläuterung zum Franchisevertrag
 - a. Rechte des Franchisegebers
 - b. Übertragung des Know-hows
 - c. Weitere Pflichten des Franchisegebers
 - d. Rechte des Franchisenehmers
 - e. Pflichten des Franchisenehmers
 - f. Entwicklung im Entwicklungsgebiet

- g. Geschäftsbetrieb
 - h. Marke und Ausstattungselemente
 - i. Zahlungsverpflichtungen/Aufwendungen des Franchisenehmers
 - j. Vertragsdauer und Vertragsbeendigung
 - k. Folgen der Vertragsbeendigung
19. Systemunterlagen
- a. Bedeutung der Systemunterlagen
 - b. Inhalt der Systemunterlagen
 - c. Einblick in Systemunterlagen
- C. ANGABEN ÜBER DEN FRANCHISENEHMER UND DESSEN SCHLÜSSELPERSONEN
1. Gesellschaftsrechtlicher Status
- a. Handelsregisterauszug
 - b. Statuten
 - c. Übersicht aller wirtschaftlich Berechtigten
2. Vor-/Ausbildung der Schlüsselpersonen des Franchisenehmers
- a. Lebenslauf
 - b. Ausbildung
 - c. Beruflicher Werdegang

BESTÄTIGUNG

Mit unserer Unterschrift bestätigen wir

(Name) _____

(Adresse) _____

dass uns die vorstehenden Informationen vollständig und inhaltlich vermittelt worden sind und wir demgemäss im Rahmen der Vertragsverhandlungen, aber auch bei Abschluss des Franchisevertrages über das Franchisesystem für die von uns vorgesehenen Geschäftsaktivitäten unterrichtet worden bin.

Fragen zum Franchisesystem, zu den wirtschaftlichen Grundlagen, aber auch der Entwicklung des Systems insgesamt, wurden umfassend beantwortet.

Des Weiteren versichern wir mit unserer Unterschrift, dass die von uns gemachten Angaben zur finanziellen Situation des Franchisenehmers und des wirtschaftlich Berechtigten zutreffend sind.

Diese Checkliste erhebt keinen Anspruch auf Vollständigkeit und deren Umfang und Inhalt hängt massgeblich vom jeweiligen Franchisesystem ab. Bitte lassen Sie sich von einer Anwältin / einem Anwalt beraten. Die Checkliste listet nur stichwortartig auf, worüber aufgeklärt werden sollte und es ist deshalb notwendig, die einzelnen Punkte näher auszuführen.